

НАЗВАНИЕ ПРЕЗЕНТАЦИИ

Алина Ковалева

ПОВЕСТКА ДНЯ

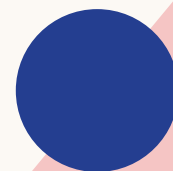
Введение

Основные цели

Области роста

Временная шкала

Сводка



ВВЕДЕНИЕ

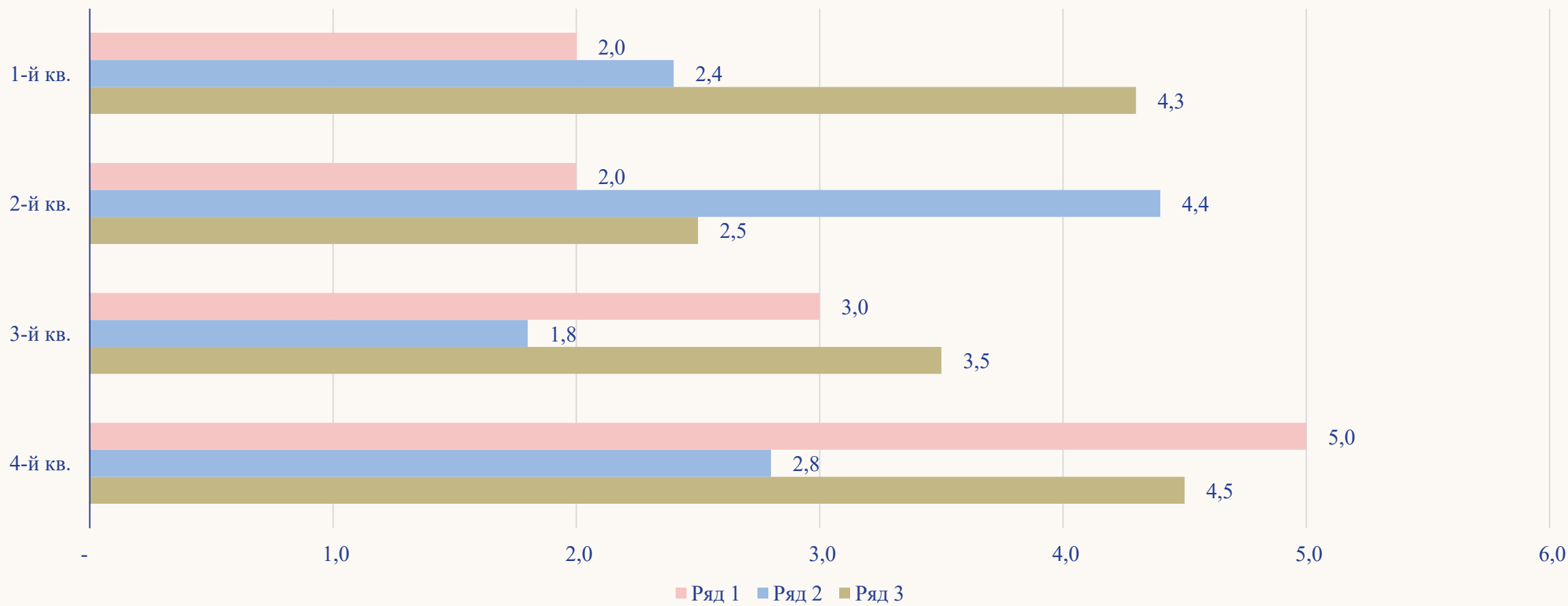
В компании Contoso мы расширяем возможности организаций, помогая им в совместном мышлении для дальнейшего продвижения новаций на рабочем месте. Завершая цикл и используя гибкие платформы, мы помогаем бизнесу органично развиваться и формировать подход с ориентацией на клиента.



ОСНОВНЫЕ ЦЕЛИ

Рост годового дохода

КВАРТАЛЬНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ



ОБЛАСТИ РОСТА

	B2B	Цепочка поставок	ROI	Электронная коммерция
1-й кв.	4,5	2,3	1,7	5,0
2-й кв.	3,2	5,1	4,4	3,0
3-й кв.	2,1	1,7	2,5	2,8
4-й кв.	4,5	2,2	1,7	7,0

❖❖ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ БИЗНЕСА
ПОХОЖИ НА АВТОБУСЫ.
ВСЕГДА ПОЯВИТСЯ
СЛЕДУЮЩАЯ. ❖❖

Ричард Брэнсон

ЗНАКОМСТВО С КОМАНДОЙ



ПАВЕЛ БЕЗРУКОВ

Президент



МАРИЯ АНИСИМОВА

Генеральный директор



ТАТЬЯНА СЕЛЕЗНЕВА

Директор по производству



ВИТАЛИЙ ТОПОРОВ

Вице-президент по маркетингу

ЗНАКОМСТВО С ПОЛНОЙ КОМАНДОЙ



ПАВЕЛ БЕЗРУКОВ

Президент



МАРИЯ АНИСИМОВА

Генеральный директор



ТАТЬЯНА СЕЛЕЗНЕВА

Директор по производству



ВИТАЛИЙ ТОПОРОВ

Вице-президент по маркетингу



ВАСИЛИЙ БУТУСОВ

Вице-президент по продуктам



АРТЕМ КУЗНЕЦОВ

Стратег по оптимизации для поисковых систем



ЕВГЕНИЯ МАСЛОВА

Дизайнер продуктов



РЕГИНА ПОКРОВСКАЯ

Контент-редактор

ПЛАН ЗАПУСКА ПРОДУКТА



ПЛАНИРОВАНИЕ

Синергия
масштабируемой
электронной коммерции



МАРКЕТИНГ

Распространение
стандартизированных
метрик



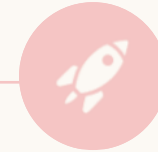
ДИЗАЙН

Координация
приложений для
электронной коммерции



СТРАТЕГИЯ

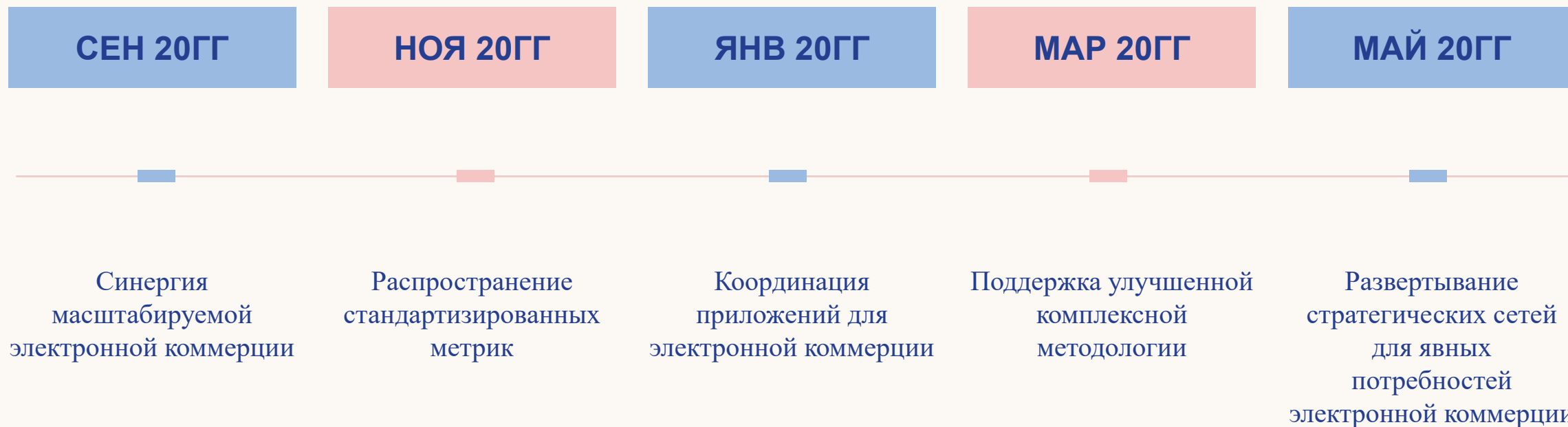
Поддержка улучшенной
комплексной
методологии



ЗАПУСК

Развертывание
стратегических сетей
для явных
потребностей
электронной коммерции

ВРЕМЕННАЯ ШКАЛА



ОБЛАСТИ ФОКУСА

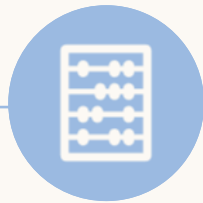
СЦЕНАРИИ РЫНКА БИЗНЕС-БИЗНЕС

- Разработка успешных стратегий для опережения конкурентов
- Капитализация на наиболее легко и быстро решаемых задачах для определения приблизительной ценности
- Визуализация конвергенции, направленной на клиентов

ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ В ОБЛАКЕ

- Итеративные подходы к корпоративной стратегии
- Создание структуры управления изнутри

КАК МЫ ЭТОГО ДОСТИГНЕМ



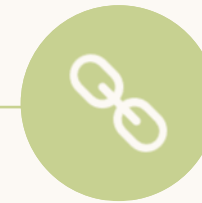
ОКУПАЕМОСТЬ

- Представление возможностей на основе мультимедиа и стратегий роста в разных средах
- Визуализация качественной интеллектуальной собственности
- Использование мировых методик с помощью веб-технологий



НИШЕВЫЕ РЫНКИ

- Внедрение масштабируемого обслуживания клиентов с помощью устойчивых стратегий
- Привлечение лучших веб-служб с передовыми результатами



ЦЕПОЧКИ ПОСТАВОК

- Формирование индивидуального обслуживания клиентов на основе надежных идей
- Своевременное предоставление результатов для проработки схем в реальном времени

СВОДКА

Мы, коллектив Contoso, считаем, что свое дело надо выполнять на 110 %. Используя архитектуру данных нового поколения, мы помогаем организациям виртуально управлять гибкими рабочими процессами. Мы процветаем благодаря пониманию рынка и отличному коллективу, отвечающему за продукт. Как говорит наш генеральный директор: "Эффективность достигается благодаря упреждающим преобразованиям способа ведения бизнеса".

СПАСИБО

Мария Анисимова
maria@contoso.com
www.contoso.com